

# Sjællandske Nyheder

## Bemærkelsesværdigt erhvervsnetværk leger Løvens Hule for iværksættere i Ballerup

I organisationen Netvækst giver rutinerede erhvervsfolk gratis hjælp til iværksættere.



Biografen i Ballerupcenteret lægger lokaler til NetVækst.

Foto: Jens Wollesen

Af [Nikolai Steensgaard](#)

10. december 2024, 07:03

Mange kender nok tv-programmet Løvens Hule, hvor driftige iværksættere forsøger at rejse penge til deres projekt foran et bidsk panel af succesfulde erhvervsfolk. Hvad mange nok ikke ved er, at de små nye virksomheder faktisk kan få essentiel hjælp helt andre steder fra.

#### Den Korte Version

- Netvækst tilbyder gratis sparring til iværksættere gennem et 12-måneders forløb med erfarne erhvervsfolk.
- Organisationen blev grundlagt i 2019 og har nu 45 partnere, der hjælper små virksomheder over hele Danmark.
- Netvækst afholder pitch-events, hvor iværksættere præsenterer deres projekter for at få adgang til rådgivning.
- Kim Illum fra en forsikringsmæglervirksomhed fremhæver Netvæksts betydning for hans virksomheds succes.
- Formand Henrik Kielland understreger det personlige og uvildige element i Netvæksts rådgivning.

Dette resumé er genereret af kunstig intelligens og kvalitetssikret af journalister.

Et af de mest bemærkelsesværdige hedder Netvækst. Den organisation afholdt onsdag 4. december et såkaldt pitch-event i Ballerup, hvor syv iværksættervirksomheder fik mulighed for at præsentere sig foran et ekspertteam – lidt som i ovennævnte tv-program.

Forskellen er bare, at Netvækst ikke er investor. De udlodder i stedet et gratis sparringsforløb på typisk 12 måneder. Ekspertterne består af et netværk af ekstremt rutinerede erhvervsfolk med den fællesnævner, at de er tæt på eller over tilbagetrækningsalderen. Som organisationens formand Henrik Kielland forklarer:

- Mange af os er pensioneret eller på vej til at blive det. Vi kalder os seniorpartnere helt bevidst. Vi har tiden til at hjælpe vores målgruppe. Vi har alle en haft en lang og resultatrig erhvervskarriere, som medfører, at vi har både det faglige og personlige afsæt for at vejlede virksomhederne, siger han og tilføjer:

- Vi kender deres udfordringer. Vi har lang erfaring med, hvad der skal til for at løse deres problemstillinger og for at udvikle og vækste deres virksomheder. Nok så væsentligt, så gør vi det frivilligt. Det betyder, at vi kan være uvildige og ærlige i vores vejledning.

#### Indgyder respekt

Netvækst blev etableret i 2019 af en lille gruppe erhvervsfolk, der havde lyst til fortsat at være virksomme, selvom de egentlig ikke havde behov for det, idet de var polstrede til at klare sig ind i en pensionsalder. De gik i gang med at vejlede små virksomheder og iværksættere.

Herfra voksede og voksede konceptet. Det knopskød endda fra Sjælland til Fyn og Jylland. I dag er 45 partnere tilknyttet og flere hundrede virksomheder har været igennem sparringsforløb hos dem. Lige nu er omtrent 70 virksomheder under netværkets vinger.

Deres arbejde gør en forskel. Det gør faktisk en kæmpe stor forskel, fortæller Kim Illum. Han etablerede selv virksomhed sammen med to partnere i 2022. De kom alle fra forsikringsverdenen, men havde besluttet sig for at etablere en forsikringsmæglervirksomhed under Söderberg & Partners Danmark.

Sidste sommer kom de ind i et forløb med Netvækst. I dag er de 11 ansatte, hører hjemme i midtsjællandske Rønnede, men har også kontorer i Rødovre og Silkeborg. Kim Illum fortæller, Netvæksts assistance har været et vigtigt element i, at hans virksomhed med hans egne ord kører fantastisk og er foran forretningsplanen.

- Det er jo nogle mennesker, der qua deres CV indgyder respekt. Jeg synes, det er fantastisk, at vi i vores lille virksomhed her i Rønnede kan sidde til bords med så faglige kompetente og handlekraftige erhvervsledere, herunder en tidligere direktør i Carlsberg. De har ikke nødvendigvis siddet med vores problemer, men deres erfaringer gør, at der er ballast bag ordene, siger han og fortsætter:

- Det er jo mennesker, der har en livs- og erhvervs erfaring, der gør, at vi suger deres bidrag til os. Vi nyder, at vi kan komme med enhver problemstilling og vende den. Vi får svar på vores spørgsmål – selvom det måske ikke altid er de svar, vi gerne ville høre. Sparringen er megavigtig for os.

### **Det personlige element**

Selvom Henrik Kielland formelt er formand for Netvækst, har han også tid til at være aktiv rådgiver for virksomhederne, som netværket assisterer. Han er selv 69 år og har en baggrund fra Copenhagen Business School og som leder i en række danske og internationale virksomheder.

Han forklarer, at hans drivkraft til at lægge tid og energi i andres virksomhedseventyr kommer fra flere sider af.

- Jeg har tiden. Som mine medpartnere føler jeg, at det giver god mening at anvende den viden og indsigt, jeg har erhvervet, i en god sags tjeneste. Godt hjulpet på vej af, at det er meget motiverende og tilfredsstillende at se virksomhederne lykkes og nå deres mål, siger han.

Spørger man ind til den følelse af tilfredshed, afslører han, at det for ham ikke kun handler om at se succesen udfolde sig. Det handler lige så meget om at møde andre – og at se dem vokse som mennesker.

- Der er et stort personligt element i det. I høj grad. Den del af kontakten spiller en stor rolle. Det er også positivt at få tilbagemeldinger og evalueringer. Folk fortæller os, at de er glade for det. Det er også tilfredsstillende, siger han og tilføjer:



Netværkstets formand Henrik Kielland, at alle føler sig trygge i rammerne. Foto: Jens Wollesen

- Det hører også til historien, at vi gør det, fordi det er sjovt. Vi har det simpelthen sjovt i partnernetværket, når vi mødes. Det er en rar oplevelse på alle måder. Så ja, der er en personlig vinkel, helt klart.

### **Ikke som i en løvehule**

Kim Illum og hans partnere, Steen William Kjærsgård og Thomas Madsen, har allerede været et 12-månedersforløb, men reglerne i Netværkst er ikke mere firkantede, end at de har fået forlænget det. De får stadig jævnlig coaching af deres trepersoners eksperthold. Virksomheden skal udvikles endnu mere.

Det ændrer dog ikke ved, at normen er forløb af et år varighed. Det betyder også, at der hele tiden er mulighed for, at nye iværksættervirksomheder kommer ind i Netværkst, og det er her, vi



kommer tilbage til Ballerup og eventet, der løb af stablen onsdag i samarbejde med BusinessBallerup.

For eventet er lidt som Løvens Hule. Forskellen er dog, at publikum ikke får lov til at kigge med. Det handler alene om, at syv kandidatvirksomheder får lov til at pitche – eller levere deres elevatortale, som man siger – i 15 minutter foran 15 eksperter, der efterfølgende stiller spørgsmål, hvorefter de vil udvælge, hvem der skal under netværkets vinger de næste 12 måneder.

Der er heller ikke tale om, at der skal rejses penge. Det handler alene om, hvem får adgang til den kombinerede klogskab fra en flok rutinerede erhvervsfolk kvit og frit. Det er værdi i sig selv. At det er et arrangement, som er lukket for offentligheden, afspejler egentlig mest af alt seriøsiteten, forklarer Netvæksts formand Henrik Kielland:

- De får lov at stille op og præsenterer sig. De bliver lukket ind og får 10-15 minutter. Herefter har vi 30 minutter til spørgsmål. Det er stille og roligt. Det er også ideen. Det er ikke Løvens Hule, hvor Jesper Buch sidder og skælder ud. Sagen er jo, at det ikke alle, der er trygge ved at stille op og fortælle om deres drømme, visioner og planer. Det skal være trygt og seriøst. Det lægger vi meget vægt på.

### **Om Netvækst**

Netværk etableret i 2019 af en gruppe rutinerede erhvervsfolk, der var et sted i deres liv, hvor de pludselig havde tid og kræfter til at hjælpe andre.

Består i dag af ca. 45 erhvervsfolk, der rådgiver iværksættere og mindre erhvervsdrivende. Erhvervsfolkene gør det uden aflønning.

Til årligt tre-fire pitch-events rundt omkring i landet identificerer de, hvem der skal ind i sparringsforløb.

Det 12 måneders sparringsforløb fungerer reelt som et advisory board – altså et uformelt rådgivende organ, som ikke er underlagt bestyrelsesansvar.